

> ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ

Χαράλαμπος Τσαϊρέλης

Υποψήφιος πρόεδρος του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Θεσσαλονίκης

«Το επιμελητήριο δεν έχει ως τώρα το ρόλο και τον αντίκτυπο που του αρμόζει. Αυτό θέλουμε να αλλάξει»



Ο Χαράλαμπος Τσαϊρέλης, υποψήφιος πρόεδρος του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Θεσσαλονίκης (ΕΕΘ) και επικεφαλής της παράταξης "Δύναμη Αλλαγής", επισημαίνει στην εφημερίδα "Π" τις κύριες προτεραιότητές του για το ΕΕΘ, οι οποίες περιλαμβάνουν την αναδιοργάνωση του Επιμελητηρίου για μεγαλύτερη διαφάνεια, την υποστήριξη των τοπικών επαγγελματιών και την ενίσχυση της τοπικής οικονομίας. Ταυτόχρονα, επισημαίνει την ανάγκη αντιμετώπισης της έλλειψης εξειδικευμένου προσωπικού και την στήριξη των μικρομεσαίων επιχειρήσεων, που πλήττονται από την ακρίβεια και την αύξηση του λειτουργικού κόστους. Με στοχευμένες πρωτοβουλίες, ο κ. Τσαϊρέλης φιλοδοξεί να αναδείξει το ρόλο του Επιμελητηρίου ως έναν ουσιαστικό αρωγό στην επιχειρηματική ανάπτυξη της Θεσσαλονίκης.

Ποιες είναι οι τρεις κύριες προτεραιότητές σας για την επόμενη θητεία στο επιμελητήριο και πώς σχεδιάζετε να τις υλοποιήσετε για να στηρίξετε την ανάπτυξη των επαγγελματιών της Θεσσαλονίκης;

Ξεκινώντας τον προεκλογικό μου αγώνα, συναντήθηκα με πλήθος επαγγελματιών της πόλης και όλοι φαίνεται να συμφωνούν πως το επιμελητήριο δεν έχει ως τώρα το ρόλο και τον αντίκτυπο που του αρμόζει. Αυτό είναι που θέλουμε να αλλάξει.

Οι τρεις κύριες προτεραιότητές μου για την επόμενη θητεία στο Επιμελητήριο είναι:

1. Οργάνωση και Διαφάνεια: Προγραμματίζουμε την πλήρη αναδιοργάνωση του Επιμελητηρίου, με διαφάνεια στις διαδικασίες και σαφείς, κοστολογημένους στόχους. Θα ενισχύσουμε τις υπηρεσίες με νέο ανθρώπινο δυναμικό και ψηφιακά εργαλεία, επιτρέποντας την άμεση και έγκυρη ενημέρωση των επαγγελματιών μέσω online διαδικασιών.
2. Να φέρουμε στο προσκήνιο τα πραγματικά προβλήματα του επαγγελματία, όπως η φορολογία, το υψηλό λειτουργικό κόστος, η πρό-

σβαση σε πηγές χρηματοδότησης και ενίσχυσης της ρευστότητας, η πάταξη του ψηφιακού χάους που επικρατεί στις συναλλαγές και κοστίζει πανάκριβα στις ΜΜΕ επιχειρήσεις και τέλος η παροχή κινήτρων για τη διατήρηση και ανάπτυξη της επιχειρηματικής δραστηριότητας του επαγγελματία.

3. Ανάπτυξη Τοπικής Οικονομίας: Μέσω συνεργασιών με τοπικούς φορείς, θα προωθήσουμε τα πλεονεκτήματα της Θεσσαλονίκης, ενισχύοντας την τοπική επιχειρηματικότητα και αναδεικνύοντας τα τοπικά προϊόντα και τον πολιτισμό.

Ποιες πρωτοβουλίες σκοπεύετε να αναλάβετε για την αντιμετώπιση της έλλειψης εξειδικευμένου προσωπικού στην αγορά εργασίας;

Προέρχομαι από το χώρο της Διεύθυνσης μάθησης και βρίσκω πως σε μια πόλη με τόσα πανεπιστημιακά τμήματα και τόσους μορφωμένους και ταλαντούχους ανθρώπους, θα πρέπει να εξετάσουμε τις αιτίες αυτού του φαινομένου μέσα στην αγορά εργασίας.

Σε συνεργασία με τους ερευνητικούς

φορείς της πόλης σκοπεύουμε να προχωρήσουμε σε:

1. Έρευνα διάγνωσης αναγκών για τις ελλείψεις σε ειδικότητες, αλλά και κατάρτιση του προσωπικού και των ίδιων των επαγγελματιών, σε σύγχρονες εξειδικεύσεις
2. Ένταξη των επιχειρήσεων σε προγράμματα ενίσχυσης της απασχόλησης και μαθητείας – πρακτικής, σε συνεργασία με τις αντίστοιχες εκπαιδευτικές δομές
3. Συνεργασία με φορείς απασχόλησης και ακαδημαϊκές δομές απασχόλησης, ώστε να ενημερώνονται οι επιχειρήσεις για τους διαθέσιμους υποψήφιους για απασχόληση, ειδικά σε τεχνολογίες αιχμής και ψηφιακών εξειδικεύσεων, που αποτελούν και τις μεγαλύτερες ανάγκες των επιχειρήσεων

Πώς σκοπεύετε να στηρίξετε τις μικρομεσαίες επιχειρήσεις στη Θεσσαλονίκη που αντιμετωπίζουν σοβαρά προβλήματα ρευστότητας λόγω της επίμονης ακρίβειας και του αυξημένου λειτουργικού κόστους;

1. Θα επικεντρωθούμε στη μείωση

του λειτουργικού κόστους, με προτεραιότητα σε αυτό της ενέργειας και των πρώτων υλών, προτείνοντας λύσεις όπως ειδικό επαγγελματικό τιμολόγιο για ρεύμα και φυσικό αέριο, καθώς και πάταξη των κάθε είδους καρτέλ που κρατούν ψηλά τις τιμές των προϊόντων και της ενέργειας.

2. Αναζήτηση άμεσης λύσης για τα συσσωρευμένα χρέη σε εφορία και ΕΦΚΑ, που ταλαιπωρούν πολλές μικρές και πολύ μικρές επιχειρήσεις, με την ένταξη σε ειδικές ρυθμίσεις, όπως οι 120 δόσεις.

3. Πρωτοβουλία για την διαπραγμάτευση και την υπογραφή μνημονίων συνεργασίας με Τράπεζες και Πιστωτικά ιδρύματα, που θα παρέχουν συγκεκριμένο οδικό χάρτη χρηματοδότησης για τα μέλη μας, αλλά και αναζήτηση λύσης με τη δημιουργία ειδικού ταμείου, χρηματοδότησης και παροχής εγγυήσεων, για τα μέλη μας, με εγγύηση του Επιμελητηρίου.

Εκ παραδρομής, οι απόψεις του Χαράλαμπου Τσαϊρέλη δεν είχαν συμπεριληφθεί στο προηγούμενο φύλλο της "Π" με το debate των πέντε υποψηφίων προέδρων του ΕΕΘ.